Mitarbeiter (m/w/d) im Vertriebsaußendienst
für Laborgeräte, -verbrauchsmaterialien und -chemikalien

UNSER TEAM SUCHT VERSTÄRKUNG

Gemeinsam mit Ihnen und mehr als 500 internationalen Kollegen als Teil der DASIT Group wollen wir, CARLO ERBA Reagents, unsere Ideen und Visionen für eine saubere und sichere Arbeitsumgebung für unsere Kunden umsetzen. Täglich tragen wir dazu bei, dass wir als Spezialist für Labor- und Pharmatechnik, Chemikalien, Verbrauchsmaterialien und Laborgeräte sowie Servicedienstleistungen, unsere Kunden begeistern. Wir sind daher immer auf der Suche nach Menschen, die mit Engagement arbeiten, unternehmerisch denken und Kunden stets als Priorität sehen.

Im Rahmen unserer expansiven Unternehmensentwicklung suchen wir zum **nächstmöglichen Eintrittstermin**:

Mitarbeiter (m/w/d) im Vertriebsaußendienst

Für Laborgeräte, Laborverbrauchsmaterialien und Laborchemikalien im PLZ-Bereich 0 & 1

Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortlicher Verkauf von Laborchemikalien und -reagenzien, Laborgeräten, Laborverbrauchsmaterialien sowie von kompletten Service-Leistungen
- Prüfung und Koordination aller Vertriebsaktivitäten
- Umsatzverantwortung im Vertriebsgebiet
- Eigenverantwortliche Betreuung bestehender Kunden
- Akquirierung neuer Kunden & Händler sowie Aufbau starker Kundenbeziehungen
- Präsentation unserer kompletten Produktpalette
- Durchführung von abschlusssicheren Verkaufsverhandlungen bis hin zur Auftragsvergabe
- Planung, Organisation und Durchführung von Schulungen
- Marktanalyse sowie Mitwirkung bei der Erstellung bzw. Umsetzung von Marketingplänen und Vertriebsstrategien

Ihr Profil

- Ein abgeschlossenes, naturwissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung im Bereich Biologie und Biochemie mit mehrjähriger praktischer Laborerfahrung
- Idealerweise haben Sie Erfahrung im Vertrieb von Laborgeräten, Laborverbrauchsmaterialien, Laborchemikalien – gerne in vergleichbarer Position in der Life Science Branche
- Sie sind eine erfahrene sowie abschlussstarke Vertriebspersönlichkeit und haben Spaß daran, andere zu begeistern
- Ihre Begeisterung für den Vertrieb spiegelt sich in Ihrem kommunikativen, sicheren und dynamischen Auftreten sowie in Ihrer zielorientieren, engagierten und eigenverantwortlichen Arbeitsweise wider
- Sie sind dynamisch, reisefreudig und verfügen über sehr gutes Verhandlungsgeschick, Akquisitionsstärke sowie eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung
- Sie kommunizieren mit guten Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie bringen eine hohe Bereitschaft zu Reisetätigkeiten in Ihrem definierten Verkaufsgebiet mit
- Sie sind im Besitz einer gültigen Fahrerlaubnis der Klasse B

Das bieten wir Ihnen

- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit langfristiger Perspektive
- Freiraum und Verantwortung für die selbständige Gestaltung der Arbeit
- Spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen Marktumfeld
- Attraktives Vergütungssystem auf Erfolgsbasis mit zahlreichen Entwicklungschancen
- Vielseitiges und interessantes Arbeitsumfeld in einem partnerschaftlichen Umfeld
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Sozialleistungen (z.B. betriebliche Altersvorsorge)
- Moderne IT-Ausstattung – auch für das Arbeiten im Homeoffice
- Professionelle Einarbeitung in unser Produktportfolio und unsere Prozesslandschaft

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.
Bitte senden Sie diese per E-Mail an sebastian.lamprecht@cer.dgroup.it. Gerne stehen wir auch telefonisch für Auskünfte zur Verfügung unter: +49 (0) 7641 - 46 88 19 - 11. Weitere Informationen zu CARLO ERBA Reagents GmbH finden Sie unter: www.carloerbareagents.de